



НОВЫЕ GET Team

АВГУСТ 2018

ПОЛИНА МЕИРОВИЧ

Реховот, Израиль

Мне 21 год. Я родилась в семье, преданной Herbalife, и активно пользуюсь продуктами. В Израиле мое будущее было predetermined (школа, армия, образование). Но у меня все сложилось иначе. С детства я привыкла делиться в социальных сетях результатами клиентов, полученными от использования Herbalife. Тогда я получала всего 2 лайка: один от мамы и еще один от тети Ланы, которые не хотели, чтобы я расстраивалась.

В конце февраля 2016 я вдруг получаю сообщение от подруги, желающей снизить вес. Она спросила меня о продуктах. В тот же день мы назначили встречу, которую провела Лана, и у меня появилась первая клиентка! Я была очень сильно удивлена, поскольку сама увидела, насколько легко продать продукт**. В то время я работала организатором мероприятий и за 4 часа мероприятия получала всего 70 долларов и много головной боли и забот. А как Независимый Партнер со скидкой 25% за одну часовую встречу я получила 45 долларов**. И тогда я поняла, что такой бизнес мне нравится больше.

На следующий день я уволилась и решила серьезно заняться бизнесом Herbalife! В первый месяц у меня появилось 23 клиента, во второй их было уже 78, а в третий – 107**. Я квалифицировалась в Супервайзоры**. В течение первого года параллельно со службой в армии я посвящала свое свободное время построению клиентской базы и получению наилучшего результата у каждого клиента. В августе 2017 года я закончила службу в армии, а в сентябре поехала на свою первую Экстраваганзу в статусе World Team**. Сидя очень далеко от сцены, я поняла, что сидеть в первом ряду гораздо удобнее. Я определила свои цели и приступила к действию.

После Экстраваганзы я начала работать в Клубе. Каждый день с 7:45 утра я открываю свой Клуб и работаю весь день. После того, как за полтора года я создала крепкую клиентскую базу и привлекательную модель бизнеса (мой доход составлял около 3000 долларов в месяц), я начала рассказывать о такой же возможности своим активным клиентам и клиентам, которые были под ними**. Из них родились около 10 Независимых Партнеров, и я начала их развивать. В декабре 2017 года у меня появился первый Супервайзор, а в течение полугода квалифицировалось еще 12 Супервайзоров, под каждым из них развитая клиентская база**.

Сейчас, через 2,5 года работы в моей Организации 500 активных клиентов, 30 Независимых Партнеров, 9 Супервайзоров, 2 World Team и 1 Активный World Team**. Я квалифицировалась в GET Team, шла по красной дорожке Экстраваганзы в новом статусе и сидела в зале намного ближе к сцене!*

Я поняла, что именно необходимо делать для построения успешного бизнеса с Herbalife: 1. Верить в продукт и пользоваться им! 2. Рассказывать о результатах всем в реальной и виртуальной жизни. 3. Построить большую клиентскую базу вширь и вглубь. 4. Научиться жить на розничные доходы (Супервайзор моей Организации ежемесячно получает около 3000 долларов розничного дохода). 5. Постоянство, прилежание, упорство! Сегодня мои доходы составляют более 7000 долларов**.

Я хочу поблагодарить своих спонсоров, мою любимую семью. Спасибо каждому из вас за то, что я учусь у вас каждый день! Огромное спасибо моей команде, которая поверила в меня, и сейчас мы вместе делаем одно общее прекрасное дело! Желаю всей моей Организации в следующем году пройти по красной дорожке!



*Данная листовка предназначена только для поздравления Независимых Партнеров. Herbalife оставляет за собой право вносить изменения**

**Любые утверждения в отношении контроля веса относятся к Программе контроля веса Herbalife, включающей, помимо прочего, сбалансированную диету, регулярные физические упражнения, ежедневное потребление необходимого количества жидкости, употребление биологически активных добавок в случае необходимости и достаточный отдых. Все результаты индивидуальны и могут различаться.*

*** Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными. Для получения дополнительной информации о возможных доходах Независимых Партнеров обратитесь к Ежегодному отчету о среднем уровне вознаграждений, выплачиваемых Herbalife, опубликованному на сайтах www.Herbalife.com и www.MyHerbalife.com. Построение розничного бизнеса, который мог бы обеспечивать озвученный уровень дохода, занимает продолжительное время; деятельность Независимых Партнеров по обучению и поддержке других Независимых Партнеров в качестве Спонсора является их личным выбором и ведет к получению комиссионных и других видов вознаграждений, которые являются частью их доходов.*